

Komercijalni predstavnik (m/ž)

Za potrebe našeg klijenta, iz oblasti prodaje završnih materijala u građevinarstvu, raspisujemo konkurs za prijem u radni odnos:

KOMERCIJALNI PREDSTAVNIK

Za regiju Tuzla

Odgovornosti i ciljevi

- Održavanje kvalitetnih odnosa s postojećim i akvizicija novih klijenata
- Identifikacija ključnih potreba klijenta u svrhu ostvarenja dodatne prodaje
- Analiza i praćenje tržišta
- Sistemska i redovno vođenje svih potrebnih podataka o klijentima
- Održavanje baze potencijalnih i postojećih klijenata
- Kontinuirani rad na razvoju vlastitih prodajnih i pregovaračkih vještina
- Izrada redovnih sedmičnih, mjesečnih i godišnjih izvještaja o svom radu
- Ostvarivanje mjesečnih i godišnjih planova prodaje

Potrebne kvalifikacije i vještine

- VŠS/VSS
- Obavezno iskustvo rada na poslovima prodaje, poželjno pet godina
- Poznavanje rada na računaru
- Vozačka dozvola B kategorije
- Prodajne i pregovaračke vještine
- Sposobnost planiranja i analitička sposobnost

Nudimo vam

- Stimulativne radne uslove
- Stimulativni varijabilni dio plate
- Mogućnost napretka
- Dodatne edukacije i usavršavanja
- Ostale beneficije

Vaše prijave zajedno sa biografijom možete poslati na:

e-mail: posao.ba@dekra.com,

link: <http://www.dekra-zapo.ba/konkursi-putem-agencije/komercijalni-predstavnik-54>

adresu: DEKRA zapošljavanje d.o.o. Fra Anđela Zvizdovića 1/4 (A) Sarajevo BiH

ili na fax: +387 33 29 57 77

Rok za prijavu je 11.1.2017.

Sve dodatne informacije možete dobiti na tel +387 33 29 52 61

Napomena: Kandidati koji odgovaraju zahtjevima biti će kontaktirani. Sve prijave pohraniće se u bazu.

Više informacija o kompaniji potražite na www.dekra.com, www.dekra.de i www.dekra-zapo.ba

Lokacija: Tuzla
Datum objave: 22. Dec 2016.
Datum isteka: 11. Jan 2017.