

Prodajni predstavnik

Zamisli prodavati portfelj 24/7! Od jutarnje kave do večernjeg pića s prijateljima stvaraš trenutke koji osvježavaju.

Ukoliko nam se pridružiš kao prodajni predstavnik, ići ćeš na tržište, graditi odnose, razumjeti potrebe kupaca i brzo djelovati kako bi postigao rezultate. Imajući informacije u realnom vremenu na dohvat ruke kroz naše digitalne alate, ne prodaješ samo portfelj poznatih brendova, već si i savjetnik koji stvara trajnu vrijednost zajedno s našim kupcima. A sve to uz razvoj unutar naše kompanije koja je poznata kao "Sveučilište poslovanja".

Kao prodajni tim, mi:

Dajemo prednost radu na terenu u odnosu na rad u uredu i uživamo u svakodnevnom radu s raznolikim ljudima.

Fokusirani smo na kupce i posvećeni izgradnji i razvoju partnerstva s kupcima.

Vođeni smo rezultatima i identificiramo mogućnosti za unapređenje posla i sebe samih.

Snalažljivi smo i ne oklijevamo zatražiti pomoć za rješavanje problema.

Osjećamo se ugodno zasukati rukave i obaviti posao.

Naš novi član tima treba imati:

Srednjoškolsku diplomu ili trenutno pohađati fakultet (ili višu obrazovnu ustanovu).

Prednost imaju kandidati s iskustvom na sličnoj poziciji ili, ako nemaju iskustva, onda s dokazanim postignućima u ranijem radu.

Važeću vozačku dozvolu.

Uspjet ćeš u ovoj ulozi ako:

Možeš upravljati dodijeljenim terenom - od njegovanja postojećih kupaca do pronalaženja novih za rast našeg poslovanja.

Uspješno surađuješ s kolegama.

Imaš snažne komunikacijske vještine i uživaš u izgradnji i održavanju dobrih odnosa s kupcima.

Strateški koristiš sve dostupne resurse za postizanje ciljeva, uzimajući u obzir ekološku održivost.

Prihvaćaš nove digitalne alate i koristiš ih za postizanje najboljih rezultata.

Osiguravaš vidljivost i dostupnost proizvoda iz našeg portfolia, aktiviraš marketinške aktivnosti i provodiš marketinške standarde za pripremu prodajnih mjesta za potrošače.

Koristiš alate za prodaju za izvještavanje i osiguravanje kvalitete.

Kako ćemo ti pružiti podršku:

Imat ćeš mentora koji će te tijekom tvog uvođenja u posao upoznati s radnim zadacima, tvojim dnevnim rutinama i terenom.

Pružiti ćemo ti jasne smjernice za tržišno djelovanje i vrhunske alate za prodaju.

Kontinuirano ćeš učiti najbolje tehnike prodaje kroz našu Prodajnu akademiju.

Koristit ćeš pionirska digitalna rješenja za podršku pri prikupljanju podataka, automatizaciji procesa i pristupu informacijama o prodaji.

U Coca-Coli HBC inkluzivni smo poslodavac koji napreduje na raznolikosti. To znači da naše okruženje pruža jednake mogućnosti za sve, bez obzira na rasu, boju kože, vjeru, dob, invaliditet, seksualnu orijentaciju ili rodni identitet. Pridružite nam se u njegovanju kulture u kojoj svatko pripada i doprinosi našem kolektivnom uspjehu.

Možda smo savršen spoj? Prijavi se!

Lokacija: Međugorje i okolica

Datum objave: 21. Oct 2024.

Datum isteka: 31. Oct 2024.