

Terenski komercijalista-unapređivač prodaje

Opis posla

Tražimo ambicioznog, odgovornog, posvećenog komercijalistu - unapređivača prodaje koji bi se priključio našem timu! Bit ćete zaduženi za planiranje, razvoj i primjenu komercijalnih strategija baziranim na ciljevima naše tvrtke s glavnim ciljem podupiranja i povećavanja rasta.

Budući da će vaša uloga biti presudna za naš uspjeh i rast, očekujemo da imate poduzetnički način razmišljanja i da ćete svojim kreativnim i kvalitetnim radom doprinjeti poboljdanju prodaje.

Dužnosti i odgovornosti

- Razvijati, planirati i primjeniti komercijalne planove i strategije
- Uvijek nastojati ubrzati i potaknuti rast i uspjeh tvrtke
- Poznavanje karakteristika i cijena usluga koje kompanija nudi
- Istraživati tržište i analizirati prijetnje i prilike
- Primjena novih strategija stjecanja kupaca
- Upravljanje postojećim odnosima s klijentima
- Rješavati reklamacije
- Razumjeti potrebe postojećih korisnika
- Dosezati prodajne ciljeve
- Druge aktivnosti po nalogu upravitelja ili direktora

Uvjeti

- Radno iskustvo na sličnim mjestima
- Iskustvo u upravljanju odnosa s klijentima
- Profesionalni pristup poslovanju
- Odlične organizacijske vještine i vještine upravljanja vremenom
- Izvanredne komunikacijske i prezentacijske vještine
- Odlične interpersonalne vještine i vještine vođenja
- Prodajna orijentacija
- Dobro upravljanje alatima sustava Microsoft Office
- Poznavanje engleskog jezika
- Vozačka dozvola B kategorije

Nudimo

- Stalni radni odnos
- Dinamično i motivirajuće radno okruženje
- Mladi tim suradnika
- Kontinuirano profesionalno učenje i usavršavanje

- Mogućnost napredovanja
Prijava slati putem opcije "PRIJAVI SE NA OGLAS".

Lokacija: Cijela BiH, Banja Luka

Datum objave: 29. Nov 2024.

Datum isteka: 14. Dec 2024.